

**GRUPO ESPRINET: EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN APRUEBA
LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS Y EL PROYECTO DE ESTADOS FINANCIEROS A 31 DE
DICIEMBRE DE 2024**

**PROPUESTA DE DIVIDENDO DE 0,40 EUROS POR ACCIÓN
CONVOCADA LA JUNTA GENERAL ORDINARIA**

- INGRESOS POR CONTRATOS CON CLIENTES: 4.141,6 M€
- EBITDA AJUSTADO: 69,5 M€
- BENEFICIO NETO: 21,5 M€
- PFN: 36,2 M€ negativos

Vimercate (Monza Brianza), 11 de marzo de 2025 – El Consejo de Administración de ESPRINET, Grupo líder en el sur de Europa en consultoría, venta y alquiler de productos tecnológicos y seguridad informática, reunido bajo la presidencia de Maurizio Rota, ha aprobado los **Estados Financieros Consolidados y el Proyecto de Estados Financieros a 31 de diciembre de 2024**, elaborados de acuerdo con las normas internacionales de información financiera (NIIF).

Alessandro Cattani, consejero delegado de ESPRINET: *"Cerramos 2024 con un crecimiento de las ventas y de la cuota de mercado, una rentabilidad operativa superior a la del año anterior y una mejora del ROCE, todo ello favorecido por un cuarto trimestre en el que los ingresos marcaron un +10% y el EBITDA Adj. registró un aumento superior al 20%. Estos resultados confirman la solidez de nuestro modelo de negocio y nuestra capacidad para adaptarnos con éxito a un mercado en constante evolución. Miramos al futuro con confianza, apoyados en la esperada recuperación de la demanda de los hogares y en la positiva evolución de los negocios. Con el lanzamiento de Zeliatech, entramos en la distribución de tecnologías para energías renovables y eficiencia energética, ampliando nuestro mercado y creando nuevas oportunidades de crecimiento."*

PRINCIPALES RESULTADOS CONSOLIDADOS A 31 DE DICIEMBRE DE 2024

Los **ingresos procedentes de contratos con clientes**, medidos netos de la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes, se situaron en 4.141,6 millones de euros en 2024, un +4 % en comparación con los 3.985,2 millones de euros de 2023.

Net Sales (€/milioni)	2024	2023	Var	% Var
Italia	2.715,7	2.554,7	161,1	6%
España	1.608,4	1.492,7	115,7	8%
Portugal	72,2	116,3	-44,1	-38%
Marruecos	19,4	11,1	8,3	74%
Totale Gross Sales¹	4.415,7	4.174,8	240,9	6%
Ajustes de conciliación	-274,1	-189,6	-84,5	45%
Total Net Sales	4.141,6	3.985,2	156,4	4%

Atendiendo a la evolución de las **líneas de negocio** en las que opera el Grupo, en 2024 en la división Esprinet, que gestiona el negocio histórico de la distribución de productos de *tecnología de la información* y *electrónica de consumo*, los ingresos brutos de *Pantallas* (PC, Tablets y Smartphones) muestran una vuelta al crecimiento, con un +4% respecto a 2023. Por su parte, los ingresos brutos del segmento de *Dispositivos* se mantuvieron sustancialmente en línea con los del año anterior.

Dentro de la división V-Valley, que proporciona soluciones avanzadas (*Soluciones*) para la digitalización, la *computación en la nube* y la *ciberseguridad*, y responde a la necesidad de clientes y proveedores con *Servicios* para gestionar la mayor complejidad generada por la *transformación digital*, el Grupo registró un aumento de los ingresos del +10%. Los ingresos

¹ Medidos antes de los ajustes de conciliación, es decir, la aplicación de la norma contable NIIF 15 y otros ajustes menores.

de *Soluciones y Servicios*, tras la aplicación de la norma contable NIIF 15, ascienden a 1.110.6 millones de euros y su cuota sobre las ventas totales aumenta al 25 % (24 % en 2023).

Por último, la división Zeliatech, creada en 2024 para ser el primer *distribuidor* europeo de *tecnologías verdes* que ofrezca tecnologías que permitan la convergencia de la transformación digital y la *economía verde*, alcanzó 159,8 millones de euros de ingresos.

Finalmente, analizando los **segmentos de clientes**, en 2024 los ingresos brutos del Grupo muestran las siguientes tendencias: El *Segmento de Consumo* (Minoristas/Minoristas de comercio electrónico), con 1.421,7 millones de euros, aumentó un 6% en comparación con el año anterior, y el *Segmento de Business* (Revendedores de TI), con 2.994,0 millones de euros, aumentó un 6% en comparación con el año anterior.

El **margen comercial bruto** ascendió a 229,6 millones de euros, +4 % en comparación con el cierre de 2023 (220,8 millones de euros). El aumento de las ventas contribuyó a este resultado, confirmándose el margen porcentual del 5,54%.

El **EBITDA ajustado**, que coincide con el EBITDA dado que no se han registrado costes no recurrentes, ascendió a 69,5 millones de euros, un +8 % en comparación con los 64,1 millones de euros a 31 de diciembre de 2023. El ratio sobre ventas aumentó hasta el 1,68% en comparación con el 1,61% de 2023.

Los costes operativos aumentaron un 2 % en comparación con el año anterior y, en este sentido, cabe destacar la entrada en el perímetro de consolidación de Sifar Group Srl en Italia y de Lidera Network SL en España, adquiridas en agosto de 2023. Su cuota sobre ventas, sin embargo, disminuyó al 3,87% en comparación con el 3,93% de 2023.

El **EBIT ajustado**, que coincide con el EBIT ya que no se han reconocido costes no recurrentes, ascendió a 46,2 millones de euros, un +5% en comparación con los 44,1 millones de euros del año anterior, un crecimiento inferior al EBITDA ajustado debido a la depreciación y amortización de los sistemas de automatización de algunas actividades en los almacenes italianos iniciadas a finales de 2023, el derecho de uso del nuevo almacén italiano de Tortona y las actividades surgidas con la adquisición de Sifar Group Srl.

Los **beneficios antes de impuestos** son de 28,9 millones de euros (-5,1 millones de euros en 2023).

Los **beneficios netos** son de 21,5 millones de euros (-11,9 millones de euros a 31 de diciembre de 2023).

El **beneficio neto por acción ordinaria** es de 0,44 euros (-0,24 euros al cierre de 2023).

El **ciclo de conversión de efectivo**² cerró a 22 días (sin cambios con respecto al T3 de 2024 y -6 días con respecto al T4 de 2023).

La **posición financiera neta** fue negativa en 36,2 millones de euros, frente a un saldo negativo de 344,3 millones de euros a 30 de septiembre de 2024 y un saldo positivo de 15,5 millones de euros a 31 de diciembre de 2023. La variación respecto al 30 de septiembre de 2024 es atribuible a las acciones de contención del nivel de capital circulante neto invertido y a la habitual menor absorción del capital circulante neto correspondiente al pico de estacionalidad del negocio. La variación con respecto al 31 de diciembre de 2023 se debe principalmente al pasivo financiero derivado del contrato de arrendamiento plurianual del nuevo almacén italiano de Tortona, efectivo a partir del 1 de agosto de 2024, y al pago de los plazos previstos en los planes de pago a plazos de los acuerdos fiscales firmados en periodos anteriores, habiendo mejorado en cambio el nivel del capital circulante medio invertido. Siempre hay que tener en cuenta que el valor de la posición financiera neta está influenciado por factores técnicos como la estacionalidad del negocio, la tendencia de las cesiones «sin recurso» de los créditos comerciales (factoring, confirming y titulización) y la dinámica de los patrones de comportamiento de los clientes y proveedores en los distintos períodos del año. Por lo tanto, no es representativo de los niveles medios de endeudamiento financiero neto observados durante el período. Los citados programas de factoring y titulización, que definen la transferencia completa de los riesgos y beneficios a los cesionarios y, por tanto, contemplan la cancelación de los créditos del activo patrimonial de acuerdo con la NIIF 9, tienen un efecto

² Igual a la media de los últimos 4 trimestres de los días de rotación del capital circulante comercial neto determinado como la suma de los créditos a clientes, existencias y deudas frente a proveedores.

global sobre el nivel de deuda financiera neta consolidada a 31 de diciembre de 2024, cuantificable en 429,6 millones de euros (393,1 millones de euros a 31 de diciembre de 2023 y 297,1 millones de euros a 30 de septiembre de 2024).

El **patrimonio neto** asciende a 389,2 millones de euros frente a los 367,4 millones de euros a 31 de diciembre de 2023.

El **ROCE** se sitúa en el 8,3%, frente al 6,9 % a 31 de diciembre de 2023.

(€/milioni)	2024	2023
Utile Operativo (EBIT Adj) LTM ³	44,2	41,6
NOPAT ⁴	33,1	31,0
Capitale Investito Netto Medio ⁵	400,8	446,6
ROCE ⁶	8,3%	6,9%

PRINCIPALES RESULTADOS DE ESPRINET S.p.A. A 31 DE DICIEMBRE DE 2024

Las ventas por contratos con clientes se situaron en 2.315,9 millones de euros, un 4 % menos que los 2.423,8 millones de euros de 2023. Cabe destacar que el 1 de febrero de 2024 se produjo la transferencia de la unidad de negocio de *Tecnologías verdes* a la filial Zeliotech S.r.l., participada al 100%. Mientras que el 1 de junio de 2024 se produjo la transferencia de la unidad de negocio de *Soluciones* a la filial V-Valley S.r.l., participada al 100%.

El **margen comercial bruto** se sitúa en 111,3 millones de euros y presenta una reducción del 15 % respecto a 2023 (131,4 millones de euros). Retomando lo descrito anteriormente sobre las transferencias de las unidades de negocio de *Tecnologías verdes* y *Soluciones*, este resultado se vio afectado tanto por la reducción de las ventas como por el descenso del margen porcentual (4,81% en 2024 frente al 5,42% del año anterior).

El **EBITDA ajustado**, que coincide con el EBITDA dado que no se registraron costes no recurrentes a nivel de este indicador de resultados alternativos, ascendió a 24,3 millones de euros, -23% con respecto a los 31,4 millones de euros a 31 de diciembre de 2023. La incidencia sobre las ventas se sitúa en el 1,05 % frente al 1,30 % en 2023.

El peso de los costes operativos, con una disminución interanual del 13%, bajó al 3,76% frente al 4,13% de 2023.

El **EBIT ajustado**, que coincide con el EBIT ya que no se han reconocido costes no recurrentes, ascendió a 8,4 millones de euros, un -53% en comparación con los 17,9 millones de euros de 2023, inferior al EBITDA ajustado debido a la depreciación y amortización de los sistemas de automatización de algunas actividades en los almacenes italianos iniciadas a finales de 2023, el derecho de uso del nuevo almacén italiano de Tortona y las actividades surgidas con la adquisición de Sifar Group Srl.

Beneficio antes de impuestos fue de -16,3 millones de euros, lo que supone una mejora de 11,1 millones de euros en comparación con 2023 (-27,4 millones de euros), a pesar de la existencia en 2024 de 11,2 millones de euros por cancelación de algunas inversiones y de un empeoramiento de la relación euro-dólar que se tradujo en un aumento de los gastos de 1,8 millones de euros.

El **resultado neto** ascendió a -15,2 millones de euros (-29,0 millones de euros en 2023).

La **posición financiera neta** fue negativa en 137,0 millones de euros, frente a la posición negativa, de 31 de diciembre de 2023, de 70,6 millones de euros. La variación se debe principalmente al pasivo financiero derivado del contrato de arrendamiento plusirannual del nuevo almacén de Trotona y al pago de las cuotas correspondientes a los planes de pago

³ Igual a la suma de los EBIT —sin los efectos de la norma contable NIIF 16— de los últimos 4 trimestres.

⁴ Beneficio operativo (EBIT ajustado) LTM, según la definición anterior, sin los impuestos calculados al tipo efectivo del último balance anual consolidado publicado.

⁵ Igual a la media de los usos en la fecha de cierre del período y en las 4 fechas precedentes de cierres trimestrales (excluidos los efectos patrimoniales de la NIIF 16).

⁶ Igual a la relación entre (a) NOPAT, según la definición anterior, y (b) el capital invertido neto medio, según la definición anterior.

a plazos de los acuerdos fiscales firmados en periodos anteriores. Sin embargo, el valor de la posición financiera neta puntual a 31 de diciembre se ve influenciado por factores técnicos como la estacionalidad del negocio, la tendencia de las cesiones «sin recurso» de los créditos comerciales (factoring, confirming y titulización) y la dinámica de los patrones de comportamiento de los clientes y proveedores en los distintos periodos del año. Por lo tanto, no es representativo de los niveles medios de endeudamiento financiero neto observados durante el período. Dichos programas de factoring y titulización de los créditos comerciales, los cuales definen la transferencia completa de los riesgos y beneficios a los cesionarios y, por lo tanto, permiten la cancelación del activo patrimonial, tienen un efecto global sobre el nivel de deuda financiera neta consolidada a 31 de diciembre de 2024 cuantificable en 217,2 millones de euros (228,0 millones de euros a 31 de diciembre de 2023).

Los Fondos Propios netos ascienden a 197,0 millones de euros (211,8 millones de euros a 31 de diciembre de 2023).

DIVIDENDO

El Consejo de Administración ha acordado proponer a la Junta General de Accionistas la distribución de un dividendo de 0.40 euros por acción. Este dividendo de 0.40 euros por acción implica un pago superior al 90%. El Consejo de Administración propone asimismo que el dividendo efectivamente aprobado por la Junta General de Accionistas se pague a partir del 7 de mayo de 2025 (con fecha ex-dividendo nº 18 el día 5 de mayo de 2025 y fecha de registro el día 6 de mayo de 2025).

PERSPECTIVAS DE NEGOCIO

En 2024, la demanda de tecnología se recuperó en el sur de Europa, donde opera el Grupo, tras los efectos de saturación del año anterior. Este ligero crecimiento, en un entorno caracterizado aún por una gran inestabilidad, se debió a la recuperación de la confianza de los consumidores privados, que se mantuvo en el segundo semestre gracias a la relajación de las presiones inflacionarias y la reducción de los tipos de interés. La normalización de los tipos también favoreció el gasto de las empresas que continuaron el proceso de transformación digital, aún apoyadas por los planes plurianuales de inversión gubernamental para la Recuperación y la Resiliencia.

Si bien la pandemia, las tensiones geopolíticas y la debilidad económica han contribuido a generar una incertidumbre considerable en los últimos cinco años, ahora la amenaza permanente de la guerra arancelaria aumenta el riesgo de nuevas perturbaciones del crecimiento mundial y dificulta cada vez más las previsiones. En este contexto, sin embargo, los analistas del sector de las TIC prevén actualmente un aumento porcentual de la demanda de *un solo dígito* en los mercados de referencia del Grupo, que sigue estando por encima del PIB.

Cinco años después del boom de COVID-19, se espera que 2025 sea el año de la renovación tecnológica de *los ordenadores personales*: favorecido por la innovación relacionada con la inteligencia artificial, el principal *motor* será, sobre todo, el fin del soporte de Windows 10 (previsto para octubre de 2025), para el que ya no se proporcionarán actualizaciones de *software* ni *parches de seguridad* de forma gratuita, además de la falta de soporte técnico para la plataforma en cuestión.

En el sector de *Infraestructuras*, las inversiones en digitalización continuarán y los proyectos de inteligencia artificial serán cada vez más frecuentes, con predicciones de crecimiento a largo plazo. La noticia de que esta tecnología puede desarrollarse y utilizarse a un coste significativamente menor de lo que se suponía en un principio hace pensar que los posibles casos de uso son mucho mayores, muchos de ellos hasta ahora ni siquiera imaginados. Una vez más, la continua transformación de la inteligencia artificial y la *computación en la nube*, junto con las múltiples amenazas relacionadas con el contexto geopolítico, están aumentando el riesgo de *ciberataques*, lo que lleva a las organizaciones a adoptar nuevas estrategias y soluciones de seguridad.

Por último, como la demanda de procesamiento y almacenamiento de datos sigue creciendo, el mundo de *los centros de datos* se enfrenta a presiones cada vez mayores para encontrar soluciones que satisfagan las necesidades energéticas y, al mismo tiempo, hagan frente a las preocupaciones ambientales. Esta *tendencia* está favoreciendo la convergencia de los sectores de la eficiencia energética y las energías renovables hacia el sector *tecnológico*.

En este proceso de evolución tecnológica, el canal de la distribución, que continúa siendo resiliente en 2024, seguirá resultando una elección firme en la estrategia de comercialización de los fabricantes. También se podría pensar que los distribuidores están bien posicionados para aprovechar los posibles efectos de la política arancelaria en la cadena de suministro: las capacidades logísticas y financieras tendrán una relevancia renovada a la hora de ayudar a proveedores y clientes a gestionar las posibles interrupciones de *la cadena de suministro* y protegerse de las subidas de precios.

El Grupo Esprinet, tras un 2024 caracterizado por un sólido crecimiento y pasos hacia un claro reposicionamiento estratégico de sus tres divisiones: Esprinet, V-Valley y Zeliotech, en tiempos de cambios rápidos y profundos como los

descritos anteriormente, reforzará aún más su modelo de negocio para desbloquear las numerosas oportunidades ampliando su presencia en tecnologías cruciales para el crecimiento futuro. Con una arraigada tradición de expansión basada también en operaciones de fusiones y adquisiciones, las adquisiciones seguirán siendo igual de fundamentales en la estrategia del Grupo con el objetivo de ofrecer una sólida rentabilidad a los accionistas.

SOSTENIBILIDAD

En 2024, nuestro viaje hacia la sostenibilidad logró avances concretos con la incorporación de los compromisos de ESG en el modelo de negocio del Grupo. En el primer año de presentación de informes de conformidad con el CSRD, nos hemos sumado de todo corazón a los llamamientos en favor de una mayor transparencia y responsabilidad en el gobierno corporativo, dentro del marco de un sólido y reconocido Corporate Governance. La reducción del impacto ambiental ha estado en el centro de nuestra estrategia, convencidos de que la sostenibilidad y la transición ecológica son esenciales para el futuro. Confirmando este compromiso que nació Zeliotech, el primer distribuidor europeo dedicado a *la Doble Transición*, digital y ecológica.

Nuestros resultados fueron reconocidos por CDP, que mejoró la calificación del Grupo asignándole una puntuación "B". En cuanto al capital humano, nuestro recurso más importante, hemos invertido en formación, fomentado la diversidad y la inclusión, y emprendido un viaje intergeneracional para valorar las diferencias como oportunidades.

Se intensificó el diálogo con clientes y proveedores, con el objetivo de acelerar el compromiso de ESG a lo largo de toda la cadena de suministro.

El año 2024 también marcó nuestra adhesión al Pacto Mundial de las Naciones Unidas, reforzando nuestro compromiso con los principios éticos y ambientales a escala mundial.

Se han alcanzado metas importantes, pero aún queda mucho camino por recorrer: combinar tecnología y sostenibilidad sigue siendo para nosotros una prioridad estratégica para el futuro de las próximas generaciones.

CONVOCATORIA DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Se convocan la Junta general ordinaria de Esprinet S.p.A., en una única convocatoria, el día 17 de abril de 2025 a las 15:00 para deliberar sobre el siguiente orden del día:

1. Estados financieros anuales a 31 de diciembre de 2024
 - 1.1 Aprobación de los Estados financieros anuales a 31 de diciembre de 2024, acompañados del Informe de los Administradores sobre la gestión (incluido el informe consolidado de sostenibilidad, elaborado de conformidad con el Decreto Legislativo n.º 125 del 6 de septiembre de 2024), el Informe del Comité de Auditoría y el Informe de la Auditoría Independiente. Presentación de los estados financieros consolidados a 31 de diciembre de 2024.
 - 1.2 Distribución de los resultados del ejercicio.
 - 1.3 Distribución de dividendos.
2. Integración del Comité de Auditoría; nombramiento de un auditor titular y de un auditor suplente.
3. Informe sobre la Política de remuneración y las retribuciones abonadas:
 - 3.1 Resolución no vinculante sobre la sección segunda con arreglo al apartado 4 del artículo 123 ter del TUF.
4. Propuesta de autorización para la adquisición y la enajenación de acciones propias, hasta el número máximo permitido y con un plazo de 18 meses, previa revocación de la autorización concedida por la Junta general ordinaria de 24 de abril de 2024 en la parte no ejecutada.

AUTORIZACIÓN PARA LA ADQUISICIÓN Y ENAJENACIÓN DE ACCIONES PROPIAS

El Consejo de Administración de Esprinet S.p.A. ha acordado someter a la Junta general ordinaria de Accionistas la propuesta de autorización para la adquisición y enajenación de acciones propias, previa revocación de la autorización concedida por la Junta general ordinaria de 24 de abril de 2024 en la parte no ejecutada.

Los motivos para la propuesta de la Junta de autorización de la adquisición y enajenación de acciones propias son los siguientes:

- i) reducción del capital social, en valor o en número de acciones;
- ii) cumplimiento de obligaciones derivadas de programas de opciones sobre acciones u otras concesiones de acciones a empleados o miembros de los órganos de administración de la Empresa o de sus filiales o empresas asociadas; y
- iii) para proceder a la compra de acciones propias en poder de empleados de la Empresa o de sus filiales y asignadas o suscritas en virtud de los artículos 2349 y 2441, apartado ocho, del Código Civil italiano o resultantes de planes de incentivos aprobados en virtud del artículo 114 bis del TUF;

tal y como se especifica más detalladamente en el Informe del Consejo de Administración elaborado de conformidad con el artículo 125 ter del TUF (en adelante, «Informe») y al que se remite, que se pondrá a disposición del público, conforme a lo establecido por ley, en el domicilio social de la Empresa, en la dirección web www.esprinet.com y, en la herramienta de almacenamiento autorizada «eMarket Storage», en la dirección www.emarketstorage.com.

La propuesta establece que: el número máximo de acciones que podrán adquirirse durante un periodo de 18 meses será igual al 5 % del capital social de la Empresa, sin contar el número de acciones propias que la Empresa tenga en cartera en la fecha de aprobación de la resolución de autorización; las adquisiciones se realizarán de conformidad con lo dispuesto en el artículo 132 del TUF, el artículo 144 bis del Reglamento de Emisores y con arreglo a cualquier otra normativa aplicable, así como en virtud de las prácticas de mercado admitidas por la Consob, donde sea aplicable (de forma que se beneficien, según proceda, de la protección garantizada por el puerto seguro previsto en virtud del artículo 5 del Reg. UE n.º 596/2014 o por las prácticas de mercado admitidas pro tempore en vigor, donde sean aplicables), garantizando la igualdad de trato entre los Accionistas, a un precio comprendido entre el precio mínimo y el precio máximo establecidos en el Informe.

A fecha de hoy, la Empresa posee 974.915 acciones propias, equivalentes al 1,93% del capital social. Las filiales de Esprinet no poseen acciones de la Empresa.

El directivo responsable de la elaboración de los documentos contables de la empresa, Stefano Mattioli, declara, con arreglo al apartado 2 del artículo 154 bis del Decreto Legislativo italiano n.º 58/1998 (TUF: Texto Refundido de la Ley de Finanzas), que la información contable incluida en el presente comunicado se corresponde con los resultados documentales y con los libros y datos contables.

En cuanto a los formatos de los estados financieros exigidos por la ley, cabe señalar que la auditoría estatutaria no ha concluido y, con respecto a los estados financieros reclasificados, los datos que no están sujetos a auditoría legal.

El Grupo Esprinet es una multinacional italiana líder en la distribución de productos de alta tecnología y en el suministro de aplicaciones y servicios para la transformación digital y la transición ecológica.

Activo en el sur de Europa, el Grupo Esprinet opera a través de tres marcas principales: Esprinet, V-Valley y Zeliotech. Con alrededor de 1800 empleados y una facturación de 4100 millones de euros en 2024, Esprinet (PRT:IM - ISIN IT0003850929) cotiza en la Bolsa italiana.

El Grupo Esprinet participa en el Pacto Mundial de las Naciones Unidas y se adhiere a su enfoque basado en los principios de la empresa responsable.

Comunicado disponible en www.esprinet.com y en www.emarketstorage.com

Para más información:

Para más información:

CORPORATE COMMUNICATION

ESPRINET S.p.A.

Tel. +39 02 404961

Paola Bramati

paola.bramati@esprinet.com

Tel +34 682 145 424



Silvia Sánchez

Silvia.sanchez@esprinet.com

INGRESOS POR ÁREA GEOGRÁFICA

Por lugar de residencia de los clientes

Sales (€/million)	2024	2023	Var.	% Var.
Italy	2,557.7	2,467.8	89.9	4%
Spain	1,432.5	1,367.6	64.9	5%
Portugal	66.1	106.9	-40.8	-38%
Other EU countries	64.1	24.2	39.9	165%
Other non-EU countries	21.2	18.7	2.5	13%
Sales from contracts with customers	4,141.6	3,985.2	156.4	4%

By invoicing Country⁷

Net Sales (€/million)	2024	2023	Var.	% Var.
Italy	2,625.1	2,496.8	128.3	5%
Spain	1,438.5	1,371.1	67.4	5%
Portugal	65.4	107.5	-42.1	-39%
Morocco	12.5	9.7	2.8	29%
Total Net Sales	4,141.6	3,985.2	156.4	4%

INGRESOS Y EBITDA POR TIPO DE PRODUCTO

(€/million)	Net Sales				EBITDA Adjusted				EBITDA Adjusted %		
	2024	2023	Var.	% Var.	2024	2023	Var.	% Var.	2024	2023	Var.
Screens	2,218.2	2,148.9	69.3	3%	19.2	20.0	-0.8	-4%	0.87%	0.93%	-0.07%
Devices	933.4	943.0	-9.6	-1%	8.6	11.1	-2.5	-23%	0.92%	1.18%	-0.26%
Esprinet total	3,151.6	3,091.9	59.7	2%	27.8	31.1	-3.3	-11%	0.88%	1.01%	-0.12%
Solutions	816.2	764.2	52.0	7%	29.5	27.0	2.5	9%	3.61%	3.53%	0.08%
Services	13.7	19.9	-6.2	-31%	6.6	5.1	1.5	29%	48.18%	25.63%	22.55%
V-Valley total	829.9	784.1	45.8	6%	36.1	32.1	4.0	12%	4.35%	4.09%	0.26%
Green Tech	160.1	109.2	50.9	47%	5.6	0.9	4.7	523%	3.50%	0.82%	2.67%
Zeliatec total	160.1	109.2	50.9	47%	5.6	0.9	4.7	523%	3.50%	0.82%	2.67%
Total	4,141.6	3,985.2	156.4	4%	69.5	64.1	5.4	8%	1.68%	1.61%	0.07%

(€/million)	Net Sales			
	2024	2023	Var.	% Var.
Screens	2,213.7	2,123.2	90.6	4%
Devices	931.5	931.8	-0.3	0%
Esprinet total	3,145.3	3,055.0	90.3	3%
Solutions	1,097.0	992.4	104.6	11%
Services	13.6	19.7	-6.0	-31%
V-Valley total	1,110.6	1,012.1	98.6	10%
Green Tech	159.8	107.8	52.0	48%
Zeliatec total	159.8	107.8	52.0	48%
Total Gross Sales	4,415.7	4,174.8	240.8	6%
Reconciliation adjustments	-274.1	-189.6	-84.5	45%
Total	4,141.6	3,985.2	156.4	4%

INGRESOS POR TIPO DE CLIENTE

(€/million)	2024	2023	Var.	% Var.
Retailer, E-tailer (Consumer Segment)	1,421.7	1,342.7	79.0	6%
IT Reseller (Business Segment)	2,994.0	2,832.1	161.9	6%
<i>Reconciliation adjustments</i>	-274.1	-189.6	-84.5	45%
Net Sales	4,141.6	3,985.2	156.4	4%

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO RECLASIFICADO

(€/000)	2024	2023	% Var.
Beneficios de contratos con clientes	4 141 562	3 985 162	4%
Coste de las ventas sin costes financieros de cesiones	3 894 917	3 748 590	4%
Costes financieros de cesiones de créditos ⁽¹⁾	17 046	15 751	8%
Margen comercial bruto⁽²⁾	229 599	220 821	4%
<i>Margen comercial bruto %</i>	<i>5,54%</i>	<i>5,54%</i>	
Costes de personal	96 346	89 134	8%
Costes operativos	63 726	67 546	-6%
Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado⁽³⁾	69 527	64 141	8%
<i>Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado %</i>	<i>1,68%</i>	<i>1,61%</i>	
Amortizaciones	9 344	7 430	26%
Amortizaciones de derechos de uso de actividad (NIIF 16)	13 957	12 635	10%
Amortización de puesta en marcha	-	-	n/s
Resultado de explotación (EBIT) ajustado⁽³⁾	46 226	44 076	5%
<i>Resultado de explotación (EBIT) ajustado %</i>	<i>1,12%</i>	<i>1,11%</i>	
Gastos no recurrentes ⁽⁴⁾	-	30 064	<100%
Resultado de explotación (EBIT)	46 226	14 012	>100%
<i>Resultado de explotación (EBIT) %</i>	<i>1,12%</i>	<i>0,35%</i>	
Intereses pasivos de arrendamiento (NIIF 16)	3 876	3 382	15%
Otros gastos financieros netos	10 705	16 584	-35%
(Beneficios)/Pérdidas por cambio	2 779	(848)	<100%
Resultado antes de impuestos	28 866	(5 106)	>100%
Impuestos sobre la renta	7 345	6 769	9%
Resultado neto	21 521	(1 875)	>100%
- de los cuales, minoritarios	-	-	n/s
- de los cuales, dominantes	21 521	(1 875)	>100%

NOTAS

⁽¹⁾ Descuentos económicos por anticipos «pro soluto» de créditos comerciales en el ámbito de programas rotativos de factoring, confirming y titulación.

⁽²⁾ Bruto de las amortizaciones que por destino entrarían en el coste de las ventas.

⁽³⁾ Ajustado como partidas no recurrentes antes de la imposición.

⁽⁴⁾ De los cuales, con referencia a 2023, 29,4 millones, en caso contrario, se incluyen en «Otros costes operativos», 0,6 millones, en caso contrario, se incluyen en «Gastos de personal».

ESTADO DE RESULTADOS SEPARADO CONSOLIDADO

(€/000)	2024	de los cuales, no recurrentes	2023	de los cuales, no recurrentes
Beneficios de contratos con clientes	4.141.562	-	3.985.162	-
Coste de las ventas	(3.914.620)	-	(3.766.721)	-
Margen bruto	226.942	-	218.441	-
Coste de marketing y ventas	(75.609)	-	(74.122)	-
Costes generales y administrativos	(105.817)	-	(102.317)	(2.892)
Reducción)/recuperación de valor de actividades financieras	710	-	(27.990)	(27.172)
Resultado de explotación (EB II)	46.226	-	14.012	(30.064)
Gastos)/ingresos financieros	(17.360)	-	(19.118)	(6.946)
Resultado antes de impuestos	28.866	-	(6.106)	(37.010)
Impuestos	(7.345)	-	(6.769)	889
Resultado neto	21.521	-	(11.875)	(36.121)
- de los cuales, minoritarios	-	-	-	-
- de los cuales, dominantes	21.521	-	(11.875)	(36.121)
Beneficios netos por acción básicos (euros)	0,44	-	(0,24)	-
Beneficios netos por acción diluidos (euros)	0,43	-	(0,24)	-

ESTADO DE RESULTADOS GLOBAL CONSOLIDADO

(€/000)	2024	2023
Resultado neto (A)	21.521	(11.875)
Otros componentes de la cuenta de resultados global que deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «conversión en euros»	45	(1)
Otros componentes de la cuenta de resultados global que no deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	(27)	(79)
- impacto fiscal sobre la variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	6	19
Otros componentes de la cuenta de resultados global (B)	24	(61)
Total de beneficios/ (pérdidas) globales para el período (C=A+B)	21.545	(11.936)
- de los cuales, dominantes	21.545	(11.936)
- de los cuales, minoritarios	-	-

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA CONSOLIDADA RECLASIFICADA

(€/000)	31/12/2024	31/12/2023
Capital inmovilizado	302.084	273.868
Capital circulante comercial neto	135.209	104.112
Otros activos/pasivos corrientes	3.189,1	22.263
Otros activos/pasivos no corrientes	(43.699)	(48.354)
Total de usos	425.485	351.889
Deudas financieras corrientes	87.799	72.246
Pasivos financieros por arrendamiento	12.633	118,96
(Activos)/Pasivos financieros corrientes por derivados	-	18
Activos financieros mantenidos para negociar	(103)	(113)
Créditos financieros a favor de sociedades de factoring	(133)	(249)
Deudas por adquisición de participaciones corrientes	-	5.764
Créditos financieros a favor de otros corrientes	(10.154)	(9.656)
Disponibilidad de efectivo	(216.250)	(260.883)
Deudas financieras corrientes netas	(26.208)	(80.977)
Deudas financieras no corrientes	30.762	65.702
Pasivos financieros por arrendamiento	13.108,4	99,154
Deudas por adquisición de participaciones no corrientes	600	600
Deudas financieras netas	36.238	(15.521)
Patrimonio neto	389.247	367.410
Total de fuentes	425.485	351.889

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA CONSOLIDADA

(€/000)	31/12/2024	31/12/2023
ACTIVO		
Activos no corrientes		
Inmovilizado material	27.001	28.098
Derechos de uso de activos	135.461	104.624
Fondo de comercio	112.917	116.510
Inmovilizado inmaterial	13.152	11.053
Activos por incurrir en gastos anticipados	112.000	112.430
Créditos y otros activos no corrientes	2.353	2.340
	302.084	273.868
Activos corrientes		
Existencias	637.127	514.770
Créditos a favor de clientes	764.264	698.602
Créditos tributarios por incurrir en gastos corrientes	3.767	4.684
Otros créditos y activos corrientes	98.127	82.530
Activos financieros mantenidos para negociar	103	113
Disponibilidad de efectivo	216.250	260.883
	1.719.638	1.561.582
Total de activos	2.021.722	1.835.450
PATRIMONIO NETO		
Capital	7.861	7.861
Provisiones	359.865	371.424
Resultado neto disponible	215.211	(118.750)
Patrimonio neto disponible	389.247	367.410
Patrimonio neto minoritario	-	-
Total de patrimonio neto	389.247	367.410
PASIVO		
Pasivos no corrientes		
Deudas financieras	30.762	65.702
Pasivos financieros por arrendamiento	131.084	99.154
Pasivos por incurrir en gastos diferidos	21.654	18.923
Deudas por pensiones	5.347	5.340
Deuda por adquisición de participaciones	600	600
Fondos no corrientes y otros pasivos	16.698	24.091
	206.145	213.810
Pasivos corrientes		
Deudas frente a proveedores	126.618	110.926
Deudas financieras	87.799	72.246
Pasivos financieros por arrendamiento	12.633	11.896
Deudas tributarias por incurrir en gastos corrientes	1.980	931
Pasivos financieros por derivados	-	18
Deudas por adquisición de participaciones	-	5.764
Fondos corrientes y otros pasivos	57.736	54.115
	1.426.330	1.254.230
TOTAL DEL PASIVO	1.632.475	1.468.040
Total de patrimonio neto y pasivo	2.021.722	1.835.450

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

(euro/000)	2024	2023
Flujo monetario de la actividad de ejercicio (D=A+B+C)	2.775	168.036
Flujo de caja del resultado operativo (A)	68.736	52.587
Beneficio operativo de actividades en funcionamiento	46.226	14.012
Amortizaciones y otras desvalorizaciones del inmovilizado	23.301	20.065
Variación neta de fondos	(1.059)	658
Provisión para impuestos a plazos	-	2.1574
Variación no financiera de deudas de pensiones	(191)	(662)
Costes monetarios de planes de participación	459	(3.160)
Flujo generado/(absorbido) del capital circulante (B)	(48.322)	134.451
(Incremento)/disminución de las existencias	(12.357)	162.959
(Incremento)/disminución de los créditos a favor de clientes	(65.662)	12.383
(Incremento)/disminución de otras actividades corrientes	(14.298)	(19.612)
Incremento/(disminución) de las deudas frente a proveedores	15.6287	(7.447)
Incremento/(disminución) de otros pasivos corrientes	(2.292)	(13.832)
Otro flujo generado/(absorbido) de las actividades de ejercicio (C)	(17.639)	(19.002)
Intereses pagados	(15.46)	(15.86)
Intereses cobrados	1.281	1.122
Diferencias cambiarias	(2.144)	3.28
Impuestos	(6.230)	(8.866)
Flujo monetario de la actividad de inversión (E)	(5.606)	(19.948)
Inversión neta en inmovilizado material	(5.978)	(13.393)
Inversión neta en inmovilizado inmaterial	385	(89)
Inversión neta en otras actividades no corrientes	(13)	17
Combinación de negocios con filiales	-	(6.483)
Flujo monetario de la actividad de financiación (F)	(41.802)	(59.390)
Financiación a medio/largo plazo obtenida	-	38.000
Reembolsos/renegociaciones de financiación a medio/largo plazo	(45.891)	(45.275)
Reembolsos de pasivos por arrendamiento	(12.520)	(12.024)
Variación de las deudas financieras	22.745	(14.474)
Variación de los créditos financieros y de los instrumentos derivados	(372)	4.580
Precio diferido adquisiciones	(5.764)	(2.401)
Distribución de dividendos	-	(2.796)
Flujo monetario neto del período (G=D+E+F)	(44.633)	88.698
Disponibilidad de efectivo al inicio del período	260.883	172.185
Flujo monetario neto del período	(44.633)	88.698
Disponibilidad de efectivo al final del período	216.250	260.883

ESTADO DE RESULTADOS RECLASIFICADO DE ESPRINET S.p.A.

€/(000)	2024	2023	% Var.
Beneficios de contratos con clientes	2 315 855	2 423 750	-4%
Coste de las ventas sin costes financieros de cesiones	2 194 405	2 282 264	-4%
Costes financieros de cesiones de créditos ⁽¹⁾	10 154	10 053	1%
Margen comercial bruto⁽²⁾	111 296	131 433	-15%
<i>Margen comercial bruto %</i>	<i>4,81%</i>	<i>5,42%</i>	
Costes de personal	43 844	50 993	-14%
Costes operativos	43 159	49 008	-12%
Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado⁽³⁾	24 293	31 432	-23%
<i>Margen operativo bruto (EBITDA) ajustado %</i>	<i>1,05%</i>	<i>1,30%</i>	
Amortizaciones	6 011	4 722	27%
Amortizaciones de derechos de uso de actividad (NIIF 16)	9 924	8 860	12%
Amortización de puesta en marcha	-	-	n/s
Resultado operativo (EBIT) ajustado⁽³⁾	8 358	17 850	-53%
<i>Resultado operativo (EBIT) ajustado %</i>	<i>0,36%</i>	<i>0,74%</i>	
Gastos no recurrentes ⁽⁴⁾	-	29 224	<100%
Resultado operativo (EBIT)	8 358	(11 374)	>100%
<i>Resultado operativo (EBIT) %</i>	<i>0,36%</i>	<i>-0,47%</i>	
Intereses pasivos de arrendamiento (NIIF 16)	3 213	2 695	19%
Otros gastos financieros netos	9 238	14 088	-34%
(Beneficios)/Pérdidas por cambio	1 003	(8 01)	<100%
Gastos / (Ingresos) de inversiones	11 197	-	>100%
Resultado antes de impuestos	(16 293)	(27 356)	-40%
Impuestos sobre la renta	(1 141)	1 683	<100%
Resultado neto	(15 152)	(29 039)	-48%

NOTAS

⁽¹⁾ Descuentos económicos por anticipos «pro soluto» de créditos comerciales en el ámbito de programas rotativos de factoring, confirming y titulación.

⁽²⁾ Bruto de las amortizaciones que por destino entrarían en el coste de las ventas.

⁽³⁾ Ajustado como partidas no recurrentes antes de la imposición.

⁽⁴⁾ De los cuales, con referencia a 2023, 29,0 millones, en caso contrario, se incluyen en «Otros costes operativos», 0,2 millones, en caso contrario, se incluyen en «Gastos de personal».

ESTADO DE RESULTADOS SEPARADO DE ESPRINET S.p.A.

(€/000)	2024	de los cuales, no recurrentes	2023	de los cuales, no recurrentes
Beneficios de contratos con clientes	2.315.855	-	2.423.750	-
Coste de las ventas	(2.207.184)	-	(2.294.694)	-
Margen bruto	108.671	-	129.056	-
Coste de marketing y ventas	(39.352)	-	(50.391)	-
Costes generales y administrativos	(6.608)	-	(62.733)	(2.052)
Reducción/recuperación de valor de actividades financieras	647	-	(27.306)	(27.172)
Resultado de explotación (EBIT)	8.358	-	(13.74)	(29.224)
Gastos/ingresos financieros	(13.454)	-	(15.982)	(6.946)
Gastos/ingresos de inversiones	(11.197)	(11.197)	-	-
Resultado antes de impuestos	(16.293)	(11.197)	(27.356)	(36.170)
Impuestos	1141	-	(1.683)	685
Resultado neto	(15.152)	(11.197)	(29.039)	(35.485)
- de los cuales, minoritarios	-	-	-	-
- de los cuales, dominantes	(15.152)	(11.197)	(29.039)	(35.485)

ESTADO DE RESULTADOS GLOBAL DE ESPRINET S.p.A.

(€/000)	2024	2023
Resultado neto (A)	(15.152)	(29.039)
Otros componentes de la cuenta de resultados global que no deben reclasificarse en la cuenta de resultados separada:		
- variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	71	(17)
- in pacto fiscal sobre la variación de la provisión «fondo de indemnizaciones por despido»	(17)	4
Otros componentes de la cuenta de resultados global (B)	54	(13)
Total de beneficios/ (pérdidas) globales para el período (C=A+B)	(15.098)	(29.052)
- de los cuales, dominantes	(15.098)	(29.052)
- de los cuales, minoritarios	-	-

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA RECLASIFICADA DE ESPRINET S.p.A.

(€/000)	31/12/2024	31/12/2023
Capital inmovilizado	314.411	247.898
Capital circulante comercial neto	(16.976)	(54.288)
Otros activos/pasivos corrientes	58.190	118.717
Otros activos/pasivos no corrientes	(2.667)	(29.936)
Total de usos	333.958	282.391
Deudas financieras corrientes	69.809	48.006
Pasivos financieros por arrendamiento	8.822	8.124
Créditos financieros a favor de sociedades de factoring	(133)	(249)
Deudas por adquisición de participaciones corrientes	-	5.764
(Créditos)/deudas financieras con sociedades del Grupo	9.870	12.882
Créditos financieros a favor de otros corrientes	(10.154)	(9.656)
Disponibilidad de efectivo	(74.671)	(113.122)
Deudas financieras corrientes netas	3.543	(48.251)
Deudas financieras no corrientes	18.834	39.480
Pasivos financieros por arrendamiento	113.983	78.792
Deudas por adquisición de participaciones no corrientes	600	600
Deudas financieras netas	136.960	70.621
Patrimonio neto	196.998	211.770
Total de fuentes	333.958	282.391

SITUACIÓN PATRIMONIAL-FINANCIERA DE ESPRINET S.p.A.

(€/000)	31/12/2024	31/12/2023
ACTIVO		
Activos no corrientes		
Inmovilizado material	23.795	24.376
Derechos de uso de activos	115.936	81.813
Fondo de comercio	12.600	18.403
Inmovilizado inmaterial	377	1.327
Participaciones	155.990	115.225
Activos por in puestos anticipados	3.990	4.999
Créditos y otros activos no corrientes	1.723	1.755
	314.411	247.898
Activos corrientes		
Existencias	384.485	345.242
Créditos a favor de clientes	252.232	330.419
Créditos tributarios por in puestos corrientes	3.439	3.626
Otros créditos y activos corrientes	145.550	156.222
Disponibilidad de efectivo	74.671	113.122
	860.377	948.631
Total de activos	1.174.788	1.196.529
PATRIMONIO NETO		
Capital	7.861	7.861
Provisiones	204.289	232.948
Resultado neto de ejercicio	(15.152)	(29.039)
Total de patrimonio neto	196.998	211.770
PASIVO		
Pasivos no corrientes		
Deudas financieras	18.834	39.480
Pasivos financieros por arrendamiento	113.983	78.792
Pasivos por in puestos diferidos	2.650	3.390
Deudas por pensiones	2.695	3.628
Deuda por adquisición de participaciones	600	600
Fondos no corrientes y otros pasivos	16.322	22.918
	155.084	148.808
Pasivos corrientes		
Deudas frente a proveedores	653.693	729.949
Deudas financieras	113.708	69.388
Pasivos financieros por arrendamiento	8.822	8.124
Deudas por adquisición de participaciones	-	5.764
Fondos corrientes y otros pasivos	46.483	22.726
	822.706	835.951
TOTAL DEL PASIVO	977.790	984.759
Total de patrimonio neto y pasivo	1.174.788	1.196.529

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO DE ESPRINET S.p.A.

(euro/000)	2024	2023
Flujo monetario de la actividad de ejercicio (D=A+B+C)	(7 189)	11.684
Flujo de caja del resultado operativo (A)	24 276	19 559
Beneficio operativo de actividades en funcionamiento	8 358	(13 74)
Amortizaciones y otras desvalorizaciones del inmovilizado	15 935	13 581
Variación neta de fondos	(2 62)	(9 31)
Provisión para impuestos a plazos	-	2 1574
Variación no financiera de deudas de pensiones	(2 09)	(3 13)
Costes monetarios de planes de participación	454	(2 978)
Flujo generado/(absorbido) del capital circulante (B)	(22 342)	3 233
(Incremento)/disminución de las existencias	(77 571)	30 072
(Incremento)/disminución de los créditos a favor de clientes	78 187	23 763
(Incremento)/disminución de otras actividades corrientes	3 1717	(29 542)
Incremento/(disminución) de las deudas frente a proveedores	(76 396)	(8 818)
Incremento/(disminución) de otros pasivos corrientes	2 1721	(12 242)
Otro flujo generado/(absorbido) de las actividades de ejercicio (C)	(9 123)	(11 108)
Intereses pagados	(9 407)	(8 899)
Intereses cobrados	1232	1182
Diferencias cambiarias	(8 64)	422
Impuestos	(8 4)	(3 813)
Flujo monetario de la actividad de inversión (E)	(10 955)	(20 289)
Inversión neta en inmovilizado material	(6 020)	(18 97)
Inversión neta en inmovilizado inmaterial	540	20
Inversión neta en otras actividades no corrientes	32	20
Constitución/Contribución de negocios con filiales	(6 550)	(100)
Combinación de negocios con filiales	-	(12 19)
Reembolsos planes de acciones de filiales	43	-
Fusión 4 Side	-	2 887
Flujo monetario de la actividad de financiación (F)	(20 307)	597
Financiación a medio/largo plazo obtenida	-	30 000
Reembolsos/renegociaciones de financiación a medio/largo plazo	(27 722)	(22 527)
Reembolsos de pasivos por arrendamiento	(8 491)	(8 291)
Variación de las deudas financieras	47 552	(12 026)
Financiación a corto plazo recibidos/(desembolsados)	(25 500)	40 000
Variación de los créditos financieros y de los instrumentos derivados	(8 82)	3 638
Preco diferido adquisiciones	(5 764)	(2 401)
Distribución de dividendos	-	(27 796)
Flujo monetario neto del período (G=D+E+F)	(38 451)	(8 008)
Disponibilidad de efectivo al inicio del período	113 122	12 1130
Flujo monetario neto del período	(38 451)	(8 008)
Disponibilidad de efectivo al final del período	74 671	113 122