

V-Valley incorpora a Juniper Networks en su catálogo de distribución

Los partners de V-Valley disponen a partir de ahora de más oportunidades comerciales gracias al acceso a la tecnología innovadora de Juniper Networks.

Madrid, 21 de septiembre de 2023. V-Valley distribuidor de referencia en el mercado de las soluciones avanzadas en el sur de Europa, va a distribuir a partir de ahora la gama de soluciones de red de **Juniper Networks**, incluidos sus productos de ciberseguridad de alto rendimiento. Con esta asociación, los partners de **V-Valley** dispondrán a partir de ahora de acceso a la distribución de las innovadoras soluciones tecnológicas de **Juniper**, incluidas las AIOps, con las que priorizar el servicio en LAN/WLAN y SD-WAN, la red troncal WAN automatizada y la red de centros de datos en la nube.

Juniper, líder en redes seguras impulsadas por la inteligencia artificial, ofrece productos de conectividad avanzada. La aplicación de inteligencia artificial y técnicas de aprendizaje automático ofrecen automatización y proactividad, lo que minimiza y acorta el tiempo de respuesta y mejora el servicio al usuario. Con sus soluciones, **Juniper** alcanza la posición más alta en ejecución para infraestructuras LAN con cables o inalámbricas, ya que es el único fabricante con una plataforma wifi íntegramente en la nube y con asistente virtual.

Con el acceso a las soluciones de **Juniper**, **V-Valley** ofrece a partir de ahora una mayor versatilidad en su catálogo de soluciones para distribuidores y refuerza así su papel como proveedor muy valioso gracias a la oferta de soluciones a medida a colaboradores y clientes con necesidades distintas. Esta incorporación al catálogo de **V-Valley** garantiza la evolución del distribuidor para satisfacer las exigencias tecnológicas del sector.

“Estamos encantados de anunciar el nuevo contrato de distribución que hemos firmado con Juniper para España y Portugal. Por medio de esta colaboración, V-Valley va a seguir ayudando a los distribuidores de la región a ofrecer las últimas soluciones tecnológicas y una red centrada en el servicio. V-Valley cuenta con un amplio elenco de profesionales certificados en tecnologías innovadoras, lo que nos permite desarrollar servicios avanzados para aportar valor a los distribuidores de principio a fin, lo que incluye servicios, formación, transferencia de tecnologías y soluciones financieras personalizadas para cada proyecto y cada uno de nuestros colaboradores”, asegura Alberto López, Head of Sales & Marketing Cybersecurity de V-Valley.

Bert Zeleken, **Head Partner and Distribution Sales de la región de EMEA en Juniper**, ha añadido: *“Juniper está encantada de que V-Valley ofrezca a partir de ahora soluciones de Juniper a sus distribuidores colaboradores. Por medio de la colaboración, podemos ayudar aún mejor a los distribuidores de España y Portugal a ofrecer un magnífico servicio al cliente y seguir creciendo. Gracias a la inteligencia artificial de la tecnología de Juniper, tanto Juniper como V-Valley fomentan la transformación digital de colaboradores y clientes de la región. Juniper quiere seguir colaborando con V-Valley para ofrecer un servicio excepcional al cliente”.*

Sobre V-Valley

V-Valley aspira a convertirse en el distribuidor de referencia del mercado de Advanced Solutions, gracias a una amplia gama de tecnologías que se ofrecen en modelos on-premise o como servicio, una organización altamente especializada y un extenso conjunto de servicios a disposición de los players del sector. Enhancing Your Business es el payoff que resume la misión de la compañía y que tiene como objetivo acompañar a los clientes a potenciar, aún más, sus proyectos de transformación digital dirigidos a clientes finales y Administraciones Públicas. V-Valley combina la experiencia de una multinacional, con la agilidad y el conocimiento del mercado local, para atender de manera eficiente y personalizada a sus partners. V-Valley es una empresa del Grupo Esprinet, distribuidor líder en el Sur de Europa y entre los diez primeros a nivel mundial, cotiza en la Bolsa de Italia con una facturación de 4.700 millones de euros en 2022, 31.000 clientes activos, 650 marcas en su portfolio y más de 1.800 empleados.

Más información (sólo prensa)

Silvia Sánchez

+34 682145424

silvia.sanchez@v-valley.com