

## ESPRINET AZZERA IL RISCHIO DI 55 MILIONI DI EURO NELLA CAUSA CON HELLATRON, SOCIETÀ IMPORTATRICE DI PRODOTTI DELLA LINEA “SPORT TECHNOLOGY”

Vimercate (Monza Brianza), 9 dicembre 2020 – ESPRINET (PRT:IM), leader nel sud Europa nella distribuzione di IT, Consumer Electronics e Advanced Solutions, comunica di aver raggiunto un accordo transattivo con Hellatron S.r.l. in liquidazione e in concordato preventivo, per effetto del quale Hellatron ed i suoi soci hanno rinunciato alla causa risarcitoria da 55 milioni di euro che essi, come riportato nella nota integrativa al bilancio di Esprinet S.p.A., avevano promosso nei confronti di quest’ultima nel febbraio 2019, per asserite condotte indebite che sarebbero state perpetrate nei rapporti commerciali con Hellatron e che ne avrebbero determinato lo stato di crisi.

Si ricorda che Hellatron è la società che, dal 2008, si occupava, per conto del Gruppo Esprinet, della selezione, importazione e assistenza post-vendita in relazione a taluni prodotti della linea “Sport Technology”. Nel dicembre 2018, l’importatrice aveva avviato una procedura di liquidazione volontaria e, in data 21 maggio 2019, aveva presentato al Tribunale di Milano una domanda di concordato preventivo, che è stata in seguito accolta. Tali circostanze avevano indotto il management di Esprinet S.p.A., sin dal 31 dicembre 2018, a stimare una possibile riduzione del valore dei crediti vantati nei confronti dell’importatrice e ad applicare la relativa svalutazione nel bilancio 2018.

Per effetto dell’accordo transattivo ora raggiunto, il cui perfezionamento è stato autorizzato in data odierna dal Tribunale di Milano ai sensi dell’art. 167, comma 2, della Legge Fallimentare, Esprinet S.p.A. verrà esclusa dal novero dei creditori del concordato Hellatron e procederà, conseguentemente, all’integrale stralcio della parte residua di crediti ancora risultanti dal proprio bilancio nei confronti dell’importatrice, per un importo pari a 2,6 milioni di euro.

Si precisa che le intese transattive raggiunte tra le parti prevedono il definitivo abbandono, a spese integralmente compensate, anche di tutti gli ulteriori contenziosi tra esse pendenti, nonché irrevocabili e reciproche rinunce delle parti stesse a qualunque ulteriore diritto, credito, pretesa, azione, ragione ed eccezione vantata, per qualunque ragione, causa o titolo, l’una nei confronti delle altre.

**Esprinet** (PRT:IM – ISIN IT0003850929), con circa 1.300 collaboratori e 4 miliardi di euro di fatturato nel 2019, è leader nel sud Europa (Italia, Spagna e Portogallo) nella distribuzione di Information Technology e Consumer Electronics a reseller IT, VAR, System Integrator, negozi specializzati, retailer e portali di e-commerce, nonché il quarto distributore più grande in Europa e tra i primi 10 a livello mondiale. La Vision del Gruppo è quella di semplificare la vita a persone e organizzazioni, ampliando e facilitando la distribuzione e la fruizione della tecnologia. *Enabling your tech experience* è il payoff che sintetizza l’evoluzione dell’azienda in un vero e proprio hub di servizi tecnologici che abilita l’utilizzo della tecnologia.

Il Gruppo fornisce circa 130.000 prodotti (PC, stampanti, accessori, software, cloud, datacenter & cybersecurity, smartphone, audio-video, TV, gaming, elettrodomestici, mobilità elettrica) di oltre 650 produttori a 31.000 rivenditori business e consumer attraverso molteplici modelli di vendita, sia self-service (piattaforma di e-commerce best-in-class e negozi Cash & Carry) sia assistita (tele-vendita e system engineers sul campo).

Oltre a fornire servizi di vendita all’ingrosso tradizionali (bulk breaking e credito), Esprinet svolge il ruolo di semplificatore dell’utilizzo della tecnologia. Il Gruppo offre, ad esempio, una piattaforma di e-commerce chiavi

in mano a centinaia di rivenditori, la gestione in-shop per migliaia di punti vendita al dettaglio, soluzioni di pagamento e finanziamento specializzate per la comunità di rivenditori offrendo anche generazione della domanda da parte degli utenti finali e analisi dei big data ai principali produttori e rivenditori tecnologici che sempre più esternalizzano le attività di marketing.

Servizi cloud, software di collaborazione, sistemi di videoconferenza, infrastrutture IT avanzate e soluzioni di elettronica di consumo specializzate come elettrodomestici connessi o piattaforme di gaming sono nuove aree di crescita a valore aggiunto che alimentano un'ulteriore crescita futura dei ricavi per il settore, mentre i servizi logistici e finanziari, nonché il modello di vendita "a consumo", offrono crescenti opportunità di espansione dei margini.

La pervasività della tecnologia e la necessità di modalità più rapide e più semplici per rendere disponibili tecnologie sempre più complesse e diversificate alle persone e alle aziende, aprono la strada ad ulteriori miglioramenti degli scenari dell'industria della distribuzione tecnologica.

Comunicato disponibile su [www.esprinet.com](http://www.esprinet.com) su [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com)

Per ulteriori informazioni:

#### **INVESTOR RELATIONS**

**ESPRINET S.p.A.**

Tel. +39 02 404961

Giulia Perfetti

[giulia.perfetti@esprinet.com](mailto:giulia.perfetti@esprinet.com)

#### **IR TOP CONSULTING**

Tel. +39 02 45473884

Maria Antonietta Pireddu

[m.pireddu@irtop.com](mailto:m.pireddu@irtop.com)

Federico Nasta

[f.nasta@irtop.com](mailto:f.nasta@irtop.com)

#### **CORPORATE COMMUNICATION**

Paola Bramati

Tel. +39 02 404961; Mobile +39 346 6290054

[paola.bramati@esprinet.com](mailto:paola.bramati@esprinet.com)