



## ESPRINET AMPLIA IL PORTAFOGLIO VENDOR NEL SEGMENTO “ADVANCED SOLUTIONS”

### Accordo con Hitachi Vantara per la distribuzione di nuove soluzioni dedicate alla Data Center Transformation, all’Infrastruttura e all’IoT

Vimercate (Monza Brianza), 8 aprile 2020 - ESPRINET (PRT:IM) prosegue il percorso strategico di rafforzamento nei segmenti di business a maggiore marginalità ampliando il portafoglio vendor nelle Advanced Solutions: il Gruppo ha siglato un accordo di distribuzione per l’Italia con Hitachi Vantara, società di riferimento nel settore del Data Management, per offrire ai propri clienti rivenditori le più innovative soluzioni infrastrutturali e di analisi del dato. In particolare, Hitachi Vantara contribuirà ad arricchire il portfolio del Gruppo con soluzioni dedicate alla Data Center Transformation, all’Infrastruttura (con soluzioni object storage, cloud storage, data intelligence e hyperconverged) e all’IoT (in ambito Big Data e Video Analytics).

Il Gruppo, tramite la controllata V-Valley, possiede al suo interno le forti competenze sia di natura tecnica che consulenziale specialistica necessarie per affiancare i partner nell’ottimale implementazione delle soluzioni oggetto dell’accordo. In un’ottica di completezza del servizio, il personale specialistico di V-Valley supporta il cliente anche nel percorso di formazione e certificazione in collaborazione con Hitachi Vantara.

Hitachi Vantara è una consociata interamente controllata del Gruppo Hitachi, leader mondiale della Social Innovation, attiva nella realizzazione di soluzioni di gestione dei dati che aiutino le imprese a sviluppare il business ed ottimizzare i costi, innalzandone le capacità innovative. L’accordo prevede la distribuzione in Italia dell’intero catalogo di Hitachi Vantara.

Secondo le stime di *International Data Corporation* (IDC) il mercato delle soluzioni Storage Enterprise è stimato in 32,4 miliardi di dollari nel 2024, con un CAGR 2019-2024 del +1,3%, mentre il mercato delle Soluzioni Server è stimato in 16,6 miliardi di dollari, con un CAGR 2019-2024 del +4,9%.

**Alessandro Cattani**, Amministratore Delegato di **ESPRINET**: *“Il segmento “Advanced Solutions”, ad alta specializzazione e marginalità, rappresenta uno dei nostri principali target strategici. La collaborazione con Hitachi Vantara amplia ulteriormente la nostra offerta con soluzioni infrastrutturali, di Data Management e Analytics, che ci permetteranno di cogliere le sfide tecnologiche dei prossimi anni: sensoristica IoT, Intelligenza Artificiale, Soluzioni Industriali e Digital Transformation sono le basi della Industry 4.0 e rappresentano la quotidianità del futuro. Il Gruppo Esprinet è in grado di offrire ai propri vendor da un lato la forza distributiva e la capacità finanziaria del numero 1 del mercato, necessari per ottenere quella diffusione capillare che rappresenta un fondamentale vantaggio competitivo e dall’altro la focalizzazione e il profondo know-how del settore rappresentato dall’avere una legal entity dedicata, V-Valley, con un management team che vanta una consolidata esperienza nel settore.”*

**Marco Tesini**, Vice President South Europe e Ceo di **Hitachi Vantara Italia**: *“Offriamo ad Esprinet le nostre soluzioni infrastrutturali più innovative per aiutare tutte le imprese a innescare il circolo virtuoso tra digital transformation e business transformation. Per noi collaborare nel segmento delle Advanced Solutions significa offrire ai clienti la possibilità di fare scelte non più basate sul volume dei dati, ma sul loro valore. I dati sono l’asset a maggior valore aggiunto di ogni organizzazione e con Esprinet possiamo dare risposte alle imprese che devono crescere e monetizzare il valore dei loro dati, quel potenziale che noi identifichiamo come Your DataOps Advantage. Oggi più che mai la digital transformation è vitale per i clienti, perché ha a che fare con la continuità e la resilienza del business.”*



Il **Gruppo Esprinet (PRT:IM – ISIN IT0003850929)** è leader nel sud Europa nella distribuzione di Information Technology e Consumer Electronics a reseller IT, VAR, System Integrator, negozi specializzati, retailer e portali di e-commerce. Con un fatturato consolidato 2019 pari a circa 4 miliardi di euro, Esprinet si posiziona tra i primi 50 gruppi industriali italiani e tra i primi 10 distributori mondiali. Grazie alla collaborazione di circa 1.300 dipendenti e ad un modello di business basato sulla coesistenza di differenti canali di vendita modellati sulle caratteristiche specifiche di oltre 30.000 rivenditori clienti, Esprinet commercializza circa 130.000 prodotti differenti di oltre 650 produttori mondiali per mezzo di circa 140.000 mq di magazzini gestiti in Italia, Spagna e Portogallo

Comunicato disponibile su [www.esprinet.com](http://www.esprinet.com)

Per ulteriori informazioni:

#### **INVESTOR RELATIONS**

##### **ESPRINET S.p.A.**

Tel. +39 02 40496.1 - [investor@esprinet.com](mailto:investor@esprinet.com)

##### **IR TOP CONSULTING**

Tel. +39 02 45473884

Maria Antonietta Pireddu

e-mail: [m.pireddu@irtop.com](mailto:m.pireddu@irtop.com)

Federico Nasta

e-mail: [f.nasta@irtop.com](mailto:f.nasta@irtop.com)

##### **CORPORATE COMMUNICATION**

##### **Paola Bramati**

e-mail: [paola.bramati@esprinet.com](mailto:paola.bramati@esprinet.com)

Tel. +39 02 404961; Mobile +39 346 6290054