



## ESPRINET ACQUISTA IL 100% DI GTI, IL DISTRIBUTORE DI SOFTWARE E SOLUZIONI "CLOUD" LEADER IN SPAGNA

### Confermato l'impegno alla crescita nel segmento a valore delle "Advanced Solutions"

Vimercate (Monza Brianza), 19 giugno 2020 - Esprinet S.p.A. (PRT:IM) comunica di avere stipulato un accordo vincolante per l'acquisto del 100% del capitale di GTI Software y Networking S.A. (nel seguito "GTI" o il "Gruppo GTI"). La struttura dell'operazione prevede che l'acquisizione venga realizzata tramite la sub-holding per le attività spagnole Esprinet Iberica S.l.u..

Il Gruppo GTI è il primo distributore in Spagna di software e soluzioni "cloud" a Value-added Reseller e System Integrator ed il sesto distributore in valore assoluto di ricavi.

Costituita nel 1985, GTI ha sede a Madrid ed è attiva anche in Portogallo e Nord Africa.

Con oltre 170 dipendenti<sup>1</sup> e un portafoglio di 5.500 clienti, GTI è partner ufficiale di oltre 90 fornitori di rango mondiale fra cui Microsoft, Adobe, Red Hat, VMWare, IBM, Veeam, Veritas e Zebra-Motorola.

Dal 2017 GTI ha progressivamente abbandonato la distribuzione di prodotti hardware al canale "retail" per focalizzarsi sul canale dei rivenditori "business" a cui offrire un ventaglio di soluzioni software a valore aggiunto sia su licenza che in modalità "pay-per use".

Nel semestre chiuso al 31 marzo 2020 la vendita di hardware ha un'incidenza del solo 30% sul totale ed è perlopiù rappresentata da prodotti hardware ad alto valore aggiunto nei segmenti della Automatic Identification e Data Capture nei quali GTI è leader di mercato in Spagna.

Nell'esercizio chiuso al 30 settembre 2019 le vendite di soluzioni Cloud di tipo SaaS sono state pari a 62,4 milioni di euro (34% del totale), in marcata crescita rispetto all'anno precedente (+45%). Le vendite di software "on-premise" sono state pari a 52,9 milioni di euro (29% del totale).

Il modello di business di GTI presenta alcune caratteristiche peculiari, in gran parte rivenienti dal re-mix dell'attività verso le soluzioni di "business software" e i servizi "cloud": vendite ricorrenti e stabili grazie a piani di "subscriptions", elevata scalabilità garantita dalla piattaforma di "provisioning" con cui i clienti definiscono on-line le offerte per i loro clienti e un ciclo del circolante favorevole rispetto al business tradizionale grazie all'assenza di scorte di magazzino.

L'operazione è coerente con la strategia del Gruppo Esprinet di consolidare la propria leadership nel Sud-Europa, rafforzandosi in particolare nel comparto nelle Advanced Solutions, e affermarsi come un player di riferimento nel segmento Software as a Service ("SaaS") e Infrastructure as a Service ("IaaS"), assecondando il progressivo affermarsi di un modello di vendita di tecnologia "a consumo" rispetto alla tradizionale modalità "transazionale".

---

<sup>1</sup> dato medio relativo all'esercizio chiuso al 30 settembre 2019 inclusivo dei lavoratori interinali



Secondo le stime di Context/IDC il mercato europeo del "Public Cloud" e dei servizi connessi si è attestato nel 2019 a 46 miliardi di USD ed è previsto in crescita fino a 100 miliardi di USD nel 2023 grazie a un CAGR del +22%.

Il peso di Italia e Spagna insieme, su un mercato rappresentato in prevalenza dalle soluzioni SaaS, è pari all'11% circa<sup>2</sup>.

Nel semestre chiuso al 31 marzo 2020 il Gruppo GTI ha realizzato ricavi per 91,0 milioni di euro e un EBITDA pari a 1,9 milioni di euro (2,1% EBITDA margin). Nell'intero esercizio chiuso al 30 settembre 2019 l'EBITDA adjusted<sup>3</sup> è stato pari a 3,4 milioni di euro su un fatturato totale pari a 179,9 milioni di euro.

L'indebitamento finanziario netto al 31 marzo 2020 è pari a 9,8 milioni di euro (17,6 milioni di euro al 30 settembre 2019).

Il corrispettivo complessivo per l'acquisto del 100% della partecipazione è pari a 33,8 milioni di euro e sarà pagato per cassa al closing utilizzando risorse disponibili.

L'esecuzione dell'accordo è soggetta al conseguimento delle necessarie autorizzazioni anti-trust nei paesi interessati dalla concentrazione e si stima possa avere luogo entro il 30 settembre 2020.

**Alessandro Cattani**, Amministratore Delegato di ESPRINET: *"Con l'acquisizione di GTI Group rafforziamo significativamente la nostra presenza nel Sud Europa diventando il secondo player nel segmento delle Advanced Solutions sia in Italia che in Spagna e portando il fatturato proforma 2019 nel segmento Advanced Solutions a circa 750 milioni di euro. L'operazione ha una valenza strategica formidabile: ci rafforza in un segmento ad elevata redditività, consente un importante salto di qualità nel segmento software in Spagna ed è una pietra miliare nel nostro percorso evolutivo verso la vendita di soluzioni "multi-cloud". Con l'ingresso nel Gruppo del team altamente specializzato di GTI arricchiamo le nostre competenze nella gestione di piattaforme di distribuzione di servizi in modalità "as a service" integrando un set di best-practice replicabili sui nostri attuali clienti sia in Spagna che in Italia."*

Esprinet è stata supportata da EY in qualità di advisor finanziario e da Gómez-Acebo & Pombo Abogados in qualità di consulente legale e Landwell-PricewaterhouseCoopers Tax & Legal Services come consulente fiscale.

**Il Gruppo Esprinet (PRT:IM -ISIN IT0003850929)** è leader nel sud Europa nella distribuzione di Information Technology e Consumer Electronics a reseller IT, VAR, System Integrator, negozi specializzati, retailer e portali di e-commerce. Con un fatturato consolidato 2019 pari a circa 4 miliardi di euro, Esprinet si posiziona tra i primi 50 gruppi industriali italiani e tra i primi 10 distributori mondiali. Grazie alla collaborazione di circa 1.300 dipendenti e ad un modello di business basato sulla coesistenza di differenti canali di vendita modellati sulle caratteristiche specifiche di oltre 30.000 rivenditori clienti, Esprinet commercializza circa 130.000 prodotti differenti di oltre 650 produttori mondiali per mezzo di circa 140.000 mq di magazzini gestiti in Italia, Spagna e Portogallo.

Comunicato disponibile su [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com) e [www.esprinet.com](http://www.esprinet.com)

Per ulteriori informazioni:

<sup>2</sup> Fonte: Context/IDC

<sup>3</sup> Al netto di oneri di ristrutturazione del personale pari a 0,5 milioni di euro



## INVESTOR RELATIONS

### **ESPRINET S.p.A.**

Tel. +39 02 40496.1 - [investor@esprinet.com](mailto:investor@esprinet.com)

### **IR TOP CONSULTING**

Tel. +39 02 45473884

Maria Antonietta Pireddu

e-mail: [m.pireddu@irtop.com](mailto:m.pireddu@irtop.com)

Federico Nasta

e-mail: [f.nasta@irtop.com](mailto:f.nasta@irtop.com)

### **CORPORATE COMMUNICATION**

#### **Paola Bramati**

e-mail: [paola.bramati@esprinet.com](mailto:paola.bramati@esprinet.com)

Tel. +39 02 404961; Mobile +39 346 6290054